事例・図解解説も盛りだくさん。特許教育、手引きに手放せない!待望の1冊。

化学・材料系 勝てる！特許実務

～技術者・研究者が自ら開発成果を活かせる最強本～

A067

発刊：2011年3月14日
体裁：B5判並製本　195頁
ISBN978-4-86428-017-4
価格：54,000円(50,000円+税)
S&T会員：51,300円(47,500円+税)
※S&T会員(郵送DM案内あるいはE-mail案内を希望される方)は価格が5%OFFになります。

代表著者

■速水　進治　　プレシオ国際特許事務所 代表 弁理士

【主な略歴】
東京大学 教養学部 基礎科学科 卒業
大手化学メーカーにて、電子材料、塗料原料等の研究開発に携わる。1997年弁理士登録。国内大手特許事務所勤務を経て、2004年7月にプレシオ国際特許事務所を設立。現在に至る。
化学、材料・デバイス、ソフトウエア等の技術分野を中心に、国内外実務、中間処理、鑑定、訴訟実務などを担当。企業向け各種セミナー、講演多数。

【主な業務】
・特許/実用新案出願
・侵害訴訟準備
・特許庁審決取消訴訟代理
・コンサルテーション
・企業向けセミナー

発刊にあたって

世に製品を送り出すビジネスに携わる方々にとって、特許は自分のビジネスを守るために欠かせないツールである。うまく使えば、競合他社を抑え、優位な立場でビジネスを展開できる。したがって、ビジネスに携わる方々ご自身が、特許というツールの特性を充分に理解し、自在に使いこなせるようになることが望まれる。出願戦略を考える場面、特許出願をする場面、拒絶理由へ対応して権利化を図る場面、特許権の活用を考える場面、いずれの場面においても、特許が守ろうとするビジネスについての深い理解と見通しが必要となる。知財部門にすべてを任せるのではなく、事業部門や研究開発部門の方々が、自ら、特許の問題に正面から取り組んでいくことが重要である。

ところが、日常の特許業務やセミナー等を通じて事業部門や研究開発部門の方々と接する中で、新規性、進歩性といった基本的な概念や、出願戦略をどうするかといった問題について、少なからず誤解があることを感じる。また、特許出願する発明を的確に抽出するには、相応の技術が必要であるが、こうした技術のコアの部分は、世の中ではあまり知られていない。特許はビジネスを守るためにあるのに、ビジネスの現場にいる方々が本当に必要としている特許実務の情報はほとんど提供されていない。これが現状ではないだろうか。

本書は、こうした事業部門や研究開発部門の方々が本当に必要としている特許の情報をわかりやすく伝えることを目的としている。できるだけ多くの事例を挙げ、図解をふんだんに使った。厳密性を多少に犠牲にしても、直観的にわかりやすく記載とすることをこころがけた。

本書が、本のタイトルにあるように、化学・材料系技術者が自分で特許の問題に取り組むための道しるべとして役に立つことがあれば、望外の喜びである。

目　次

第1章　知っておきたい特許の知識
1. 特許を取得する意味
2. 特許を取得するまでの流れ
3. 特許されるための要件

第2章　特許出願書類の作成技術　－ 優れた特許請求の範囲、明細書の作成技術
1. 特許出願に必要な書類と役割
2. 請求項をどのように作るか
3. 良いクレームとは
4. 良い明細書とは
5. 事例紹介
6. 第1請求項はどこまで広くするか
7. 実施例の書き方

第3章　拒絶理由への対応技術　－ 優れた応答による優良特許の創出
1. 拒絶理由通知とは
2. 拒絶理由通知の例
3. 拒絶理由通知の読み方
4. 拒絶理由への応答
5. 意見書のスタイル
6. 意見書に文献や実験成績証明書を添付
7. 拒絶理由のパターン別の対応方法
8. 記載不備の拒絶理由に対して

第4章　開発成果を展開して出願提案にもっていくまで　－ 広い特許を取得するために
1. 考え方
2. 実験から得られた「発見」をどのように展開して「特許出願」にもっていくか － 事例1
3. 実験から得られた「発見」をどのように展開して「特許出願」にもっていくか － 事例2

第5章　特許出願の戦略　－ 他社参入障壁として機能する特許を取得するために
1. 請求項の広さをどうやって決めるか
2. 他社製品をカバーする請求項を作るために
3. 他社の侵害逃れを抑止する請求項を作るために
4. 既存の特許網をかいくぐって権利化を図る特許出願戦略

第6章　他社の障害特許への対応　－ 自社ビジネスの障害となる特許を発見したときは・・・・・
1. 障害特許を発見したときにするべきこと
2. 特許を無効化するための手法
3. 権利範囲の判断

書籍申込用紙　A067(勝てる！特許実務)　発刊済　P

会社名 団体名	
部　署	
役　職	住　所　〒
ふりがな 氏　名	
TEL	FAX
E-mail	※申込みに関する連絡に使用するため、可能な限りご記入ください。

※太枠の中をご記入下さい。
※E-mailアドレスまたはFAX番号を必ずご記入下さい。

購入冊数　　冊

今後のご案内　□にチェックをご記入ください。
□E-mail希望・登録済み
□郵送希望・登録済み
□希望しない
} S&T会員価格を適用いたします。(E-mailアドレス必須)

振込予定日　　月　　日

通信欄

●申込みについて
申込用紙に必要事項をご記入のうえ、FAXでお申込みください。
また、当社ホームページからでもお申込みいただけます。
お申込みを確認次第、商品と請求書をお送りします。
未発刊のものは発刊後に商品と請求書をお送りします。
●お支払いについて
代金は銀行振込にて、原則として
商品到着後1ヶ月以内にお支払いください。
原則として領収書の発行はいたしません。
振込手数料はお客様がご負担ください。

●クーリングオフについて
返品は商品到着後8日以内に商品と請求書をご返送ください。
返品時の送料はお客様がご負担ください。
●個人情報の取り扱いについて
ご記入いただいた個人情報は、
事務連絡・発送の他、情報案内等に使用いたします。
詳しくはホームページをご覧ください。
●その他
送料は当社が負担いたします。
試読はできません。

※申込用紙が複数枚必要な場合等は、本用紙をコピーしてお使いください。

サイエンス & テクノロジー
研究・技術・事業開発のためのセミナー/書籍
サイエンス&テクノロジー株式会社
TEL 03-5733-4188　FAX 03-5733-4187
〒105-0013　東京都港区浜松町1-2-12 浜松町F-1ビル7F
http://www.science-t.com

FAX 03-5733-4187　HPからもお申込みができます　検索サイトで　A067　勝てる!特許実務　で検索!