

- 顧客の視点からみた競合他社の優先度付け ■競合他社の強み・弱み、つけ入るための俯瞰的な把握
- シナリオプランニングによる複数戦略の構想



【名古屋開催】～真の競合を見出し、「技術」で勝って「事業」でも勝ち続けるには～ <激変する事業環境で勝ち続けるための> 研究開発・技術部門が行うべき競合他社の 見つけ方・分析と競争戦略の策定と具体的な進め方

価値づくりセミナー



日時	2020年2月19日(水) 10:30～16:30	会場	愛知・名古屋市中村区 愛知県産業労働センター ウィンクあいち 12F 1208
受講料	49,500円 ⇒S&T会員 47,020円 ※S&T会員(郵送DM案内あるいはE-mail案内を希望される方)は価格が5%OFFになります。 (定価:本体45,000円+税4,500円 会員:本体42,750円+税4,270円)		資料・昼食付

講師 東京大学協創プラットフォーム開発(株) パートナー
 ※東京大学協創プラットフォーム開発(株)は国立大学法人東京大学が2016年に出資・設立したベンチャーキャピタル

趣旨 そもそも本当の競合はどれか? 競合はどのような特徴をもち何をしようとしているのか? そしてどのようにすれば自社は競合に勝ち、財務的成果をあげられるのか? 競合としては、大手企業ばかりでもなく、急速に成長するスタートアップも視野にいれておかなければなりません。
 当セミナーでは、18年以上の新規事業開発・R&D戦略コンサルティングと技術系スタートアップ支援・投資の最前線の経験をもとに、生産財メーカーのエンジニアとしてつべき競争戦略の考え方を学んでいただきます。
 キーワードは、顧客の視点からの競合他社の優先度付け、競合他社の強み・弱みの俯瞰的な把握、シナリオプランニングによる複数戦略の構想、ベンチャーとの連携による競争戦略の構想、です。

プログラム	1. 生産財メーカーの戦略構想の基本	<ul style="list-style-type: none"> ・エンジニアがまずおさえるべきマーケティングの特徴 ・製品アーキテクチャとビジネスモデルを一緒に考える ・(ケース演習)高収益の生産材メーカーの事例からポイントを学ぶ 	<ul style="list-style-type: none"> ・戦略発想の基本パターンをおさえる ・他業界の成功・失敗事例から学ぶ ・他業界のヒアリング手法 ・想定した全てのシナリオについて、自社の競争戦略を用意する ・個人演習: (担当製品・技術ついて)競合他社分析と競争戦略の構想
	2. そもそも競合はどれか? 真の競合を見出すための思考法	<ul style="list-style-type: none"> ・有望用途における主な顧客企業を設定する ・顧客企業の利用シーンを主観をもってイメージする ・顧客の立場から困り事・ニーズを解決する商品・サービスを想定する ・それらを提供する業界・企業をリストアップし、優先度をつける 	<ul style="list-style-type: none"> 5. イノベーショントレンド ～スタートアップを活用して競争優位性を築く!～ ・事業会社とスタートアップの違いを互いに理解し、シナジーを出す ～10のポイント～ ・事業会社、スタートアップ、ベンチャーキャピタルの関係性 ～イノベーション・エコシステム～ ・ソーシングにおけるスタートアップの評価視点 ・事業会社とスタートアップの連携パターン ・カーブアウト・ベンチャーの成功のポイント ※経営コンサル会社、投資ファンドの参加はお断りいたします。

□質疑応答□

■2名同時申込みで1名分無料■ (1名あたり定価半額の24,750円)
 ※2名様ともS&T会員登録をさせていただいた場合に限りです。 ※受講券、請求書は、代表者にご郵送いたします。
 ※同一法人内(グループ会社でも可)による2名同時申込みのみ適用いたします。
 ※3名様以上のお申込みの場合、左記1名あたりの金額で受講できます。
 ※「価値づくりセミナー専用クーポン」以外の割引は適用できません。
 ※請求書および領収書は1名様ごとに発行可能です。(通信欄に「請求書1名ごと発行」と記入ください。)

※講師、プログラムの内容が変更になる場合もございます。最新の情報はHPにてご確認ください。 ※申込用紙が複数枚必要な場合等は、本用紙をコピーしてお使いください。

セミナー申込用紙 K200219 (【名古屋】競合他社分析)

会社名 団体名			
部署			
役職	〒		
ふりがな	住所		
氏名			
TEL	FAX		
E-mail	※申込みに関する連絡に使用するため、可能な限りご記入ください。		

※太枠の中をご記入下さい。 ※□にチェックをご記入ください。
 ※E-mailアドレスまたはFAX番号を必ずご記入下さい。

今後のご案内

E-mail希望・登録済み) S&T会員価格を
 郵送希望・登録済み) 適用いたします。
 希望しない) (E-mailアドレス必須)

お支払方法

銀行振込 (振込予定日 月 日)
 当日現金払い

通信欄

●受講料について 「2名同時申込みで1名分無料」については上記の注意事項をお読みください。
 ●お申込みについて 申込用紙に必要事項をご記入のうえ、FAXでお申込みください。また、当社ホームページからでもお申込みいただけます。お申込みを確認次第、請求書・受講券・会場案内図をお送りします。
 ●お支払いについて 受講料は、銀行振込(原則として開催日まで)、もしくは当日現金にてお支払いください。銀行振込の場合、原則として領収書の発行はいたしません。振込手数料はお客様がご負担ください。
 ●個人情報の取り扱いについて ご記入いただいた個人情報は、事務連絡・発送の他、情報案内等に使用いたします。詳しくはホームページをご覧ください。
 ●キャンセル規定 開催日から逆算(営業日:土日・祝祭日等を除く)いたしまして、
 ・開催7日前までのキャンセル: キャンセル料はいただきません。
 ・開催3～6日前でのキャンセル: 受講料の70%
 ・開催当日～2日前でのキャンセル・欠席: 受講料の100%
 ※ご注意※ 参加者が最少催行人数に達しない場合など、事情により中止になる場合がございます。

サイエンス & テクノロジー
 研究・技術・事業開発のためのセミナー/書籍
 サイエンス&テクノロジー株式会社
 TEL 03-5733-4188 FAX 03-5733-4187
 〒105-0013
 東京都港区浜松町1-2-12 浜松町T-1ビル7F
<http://www.science-t.com>