

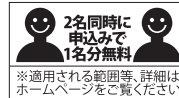
「特許で他社参入を抑制するには?」「先行企業の特許が既に存在していても戦う方法は?」  
 特許戦略業務15年のベテラン講師が「技術者・研究者が持つべき必須の特許戦略理論」をわかりやすく解説



<実例付き>

特許戦略、分かっていますか? 特許の力、活かしていますか?

特許に関して“なんとなく知っている”で済ませていませんか?  
 知ってるつमりの特許シリーズ(4)



日時	2019年11月21日(木) 13:00~16:30	会場	東京・品川区大井町 きゅりあん 4F 第1グループ活動室
受講料	44,000円 ⇒S&T会員 41,800円 ※S&T会員(郵送DM案内あるいはE-mail案内を希望される方)は価格が5%OFFになります。 (定価:本体40,000円+税4,000円 会員:本体38,000円+税3,800円)		資料付

講師 特許戦略コンサルタント/プラスチックコンパウンドコンサルタント 鷲尾 裕之 氏

**趣旨** 特許戦略は、経営戦略・事業戦略に資するという認識はありますか? 技術者・研究者は開発すれば、そこで仕事は終わりですか? そんなことはありません。研究開発によって開発された事業を安定して成長させるには、特許戦略が必要不可欠です。実務レベルですと、依頼書が処理できれば、早く帰れるのは確かですが…。  
 「他社の参入を阻止できず、価格競争が激化して開発費が回収できず…」 「他社の特許が既に存在していて、権利行使をされて事業撤退…」こんな状況を防ぐのが特許戦略です。先行他社が全く存在しない市場はほぼ存在しないですし、仮にブルーオーシャンに上手く飛び込めたとしても直ぐに競合企業が出現してしまうでしょう。  
 「特許で他社参入を抑制するには?」「先行企業の特許が既に存在していても戦う方法は?」本セミナーでは、特許戦略業務を15年経験したベテラン講師が「技術者・研究者必須の特許戦略理論」を簡単に理解できるよう「皆さんがイメージできるように実例を交えて詳細かつ簡潔に」解説します!

プログラム

- |   |   |
|---|---|
| <p>1. 特許戦略の基本</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>1.1 公開された特許情報を見れば他社の戦略がわかる。</li> <li>1.2 特許の役目が終わるとき</li> <li>1.3 延命措置</li> <li>1.4 技術の進歩とは</li> <li>1.5 パイオニア発明特許を権利化すればその事業は安泰か?</li> <li>1.6 特許を取ることと侵害は分けて考えるもの<br/>↑「これがみなさんできないんです」</li> </ul> <p>2. 調査</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>2.1 テクより読み込み</li> <li>2.2 物まね防止か他社に侵害させ事業参入阻害か</li> </ul> <p>3. 儲けるとは、どういうことか</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>3.1 無効審判する側かされる側か</li> <li>3.2 とりあえず権利化してしまう意味</li> <li>3.3 後発メーカーの戦略とは</li> </ul> | <p>4. 侵害発見</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>4.1 コンペティター製品調査</li> <li>4.2 特許の力とは</li> </ul> <p>5. 現在と将来の市場を特許から予測する</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>5.1 権利化をあらかじめ特許出願の意味</li> <li>5.2 権利を維持している特許の意味</li> <li>5.3 傾向は存在する</li> <li>5.4 特許の「従来技術」「解決すべき課題」「効果」から未来が見える</li> </ul> <p>6. 実例</p> |
|---|---|

質疑応答

■2名同時申込みで1名分無料■  
 (1名あたり定価半額の22,000円)

※2名様ともS&T会員登録をしていただいた場合に限りです。 ※他の割引は併用できません。  
 ※同一法人内(グループ会社でも可)による2名同時申込みのみ適用いたします。  
 ※3名様以上のお申込みの場合、左記1名あたりの金額で受講できます。  
 ※受講券、請求書は、代表者にご郵送いたします。  
 ※請求書および領収書は1名様ごとに発行可能です。(通信欄に「請求書1名ごと発行」と記入ください。)

※講師、プログラムの内容が変更になる場合もございます。最新の情報はHPにてご確認ください。 ※申込用紙が複数枚必要な場合等は、本用紙をコピーしてお使いください。

セミナー申込用紙

B191121 (特許戦略)

会社名 団体名			
部署			
役職			〒
ふりがな	住所		
氏名			
TEL	FAX		
E-mail	※申込みに関する連絡に使用するため、可能な限りご記入ください。		

※太枠の中をご記入下さい。 ※□にチェックをご記入ください。  
 ※E-mailアドレスまたはFAX番号を必ずご記入下さい。

<b>今後のご案内</b>	
<input type="checkbox"/> E-mail希望・登録済み	S&T会員価格を 適用いたします。 (E-mailアドレス必須)
<input type="checkbox"/> 郵送希望・登録済み	
<input type="checkbox"/> 希望しない	
<b>お支払方法</b>	
<input type="checkbox"/> 銀行振込 (振込予定日 月 日)	
<input type="checkbox"/> 当日現金払い	
<b>通信欄</b>	

●受講料について  
 「2名同時申込みで1名分無料」については上記の注意事項をお読みください。  
 ●お申込みについて  
 申込用紙に必要事項をご記入のうえ、FAXでお申込みください。  
 また、当社ホームページからでもお申込みいただけます。  
 お申込みを確認次第、請求書・受講券・会場案内図をお送りします。  
 ●お支払いについて  
 受講料は、銀行振込(原則として開催日まで)、もしくは当日現金にてお支払いください。  
 銀行振込の場合、原則として領収書の発行はいたしません。  
 振込手数料はお客様がご負担ください。

●個人情報の取り扱いについて  
 ご記入いただいた個人情報は、事務連絡・発送の他、情報案内等に使用いたします。  
 詳しくはホームページをご覧ください。  
 ●キャンセル規定  
 開催日から逆算(営業日:土日・祝祭日等を除く)いたしまして、  
 ・開催7日前以前のキャンセル: キャンセル料はいただきません。  
 ・開催3~6日前でのキャンセル: 受講料の70%  
 ・開催当日~2日前でのキャンセル: 欠席: 受講料の100%  
 ※ご注意※ 参加者が最少催行人数に達しない場合など、事情により中止になる場合がございます。

**S&T サイエンス & テクノロジー**  
 研究・技術・事業開発のためのセミナー/書籍  
 サイエンス&テクノロジー株式会社  
 TEL 03-5733-4188 FAX 03-5733-4187  
 〒105-0013  
 東京都港区浜松町1-2-12 浜松町F-1ビル7F  
<http://www.science-t.com>